SÍLABO ¿CÓMO LIDERAR MI EMPRENDIMIENTO?

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **Curso** | ¿Cómo liderar mi emprendimiento? |
|  | **Horas** | **Teóricas** | 1 | **Prácticas:** | 0 |
|  | **Docente** | Mg. Luisa Adriana Avila Bolivar |

# Descripción del curso

El curso ¿Cómo Liderar mi emprendimiento? es de naturaleza teórico-práctica. Tiene como propósito aplicar las herramientas claves para liderar con éxito un emprendimiento. El curso está estructurado en tres módulos: Círculo Dorado como estrategia para inspirar a la acción, Modelo de Negocios y Metodología Lean Canvas.

# Competencias del curso

Al finalizar el curso el estudiante será capaz de tener una visión del porqué del emprendimiento, organizar e implementar modelos de negocio con ideas innovadoras. Así como será capaz de elaborar productos, centradas en el cliente, validarlos en el mercado.

# Organización de los aprendizajes

|  |
| --- |
| **Módulo 1: Círculo Dorado** |
| **Logro de aprendizaje del módulo:** | Al finalizar el módulo el estudiante será capaz de comprender cómo formulan la estrategia de visión que utilizan las marcas más importantes del mundo. |
| **Ejes temáticos:** | 1. Aspectos generales del curso
2. Estrategia Círculo Dorado
3. Ejemplo marcas que utilizan la estrategia Círculo Dorado
4. Construyo El Porque
 |
| **Actividades de evaluación del módulo:** | Evaluación formativa en línea: Actividad Círculo Dorado |
| **Material de apoyo:** | PPT Modulo 1 Circulo Dorado |

|  |
| --- |
| **Módulo 2: Modelo de Negocio** |
| **Logro de aprendizaje del módulo:** | Al finalizar el módulo, el estudiante será capaz de organizar e implementar un modelo de negocio con una visión compartida dentro de la organización. |
| **Ejes temáticos:** | 1. Lienzo Modelo de Negocio
2. Nueve bloques del modelo de negocio
3. Aplicación de los modelos de negocio en las organizaciones
 |
| **Actividades de evaluación del módulo:** | Evaluación formativa en línea: Construyo mi modelo de negocio |
| **Material de apoyo:** | PPT Módulo 2 Modelo de Negocios |

|  |
| --- |
| **Módulo 3: Metodología Lean Startup** |
| **Logro de aprendizaje del módulo:** | Al finalizar el módulo, el estudiante será capaz de comprender e implementar la metodología lean startup en su emprendimiento. Validando con el usuario el MVP (Producto Mínimo Viable) |
| **Ejes temáticos:** | 1. Metodología Lean Startup: Principios
2. Prototipado y MVP
3. Feedback y mejora del prototipo/MVP
4. Aprendizaje y pivoteo
 |
| **Actividades de evaluación del módulo:** | Evaluación sumativa: Construyo un prototipo/MVP |
| **Material de apoyo:** | PPT Módulo 3 Lean Startup |

1. **Metodología**

El logro del curso se alcanza a partir del desarrollo de competencias creativas, la investigación centrada en el usuario, la aplicación de técnicas ágiles para lograr el diseño de propuestas creativas y la validación de soluciones.

El aprendizaje basado en proyectos será también una metodología que se emplea, pues se debe de crear un MVP que responda a la identificación de una necesidad de mercado.

En el desarrollo del curso se aplicará una metodología activa con un enfoque participativo, reflexivo y crítico. El taller se desarrolla bajo un aprendizaje asincrónico (desarrollo práctico de trabajos aplicativos) a través de la plataforma.

**Modalidad asíncrona:**

* + Debates a través de foros
	+ Trabajos colaborativos
	+ Solución de casos y ejercicios

# Recursos didácticos

* + Páginas Web: lecciones de aprendizajes
	+ Cápsulas Temas de módulo: Lecciones de aprendizaje
	+ Tareas: e-actividades
	+ Cuestionarios: Test de evaluación y autoevaluación
	+ Archivos: Espacios para compartir materiales educativos básicos
	+ URL: recursos de enlaces relacionados a los temas

# Bibliografía

## Básica

* + <https://www.yumpu.com/es/document/read/62971491/empieza-con-el-porque-simon-sinek-pdf>
	+ <https://www.yumpu.com/es/document/read/55206605/el-metodo-lean-startup>
	+ https://[www.yumpu.com/es/document/view/63102740/generacion-de-modelos-de-negocio-guil](http://www.yumpu.com/es/document/view/63102740/generacion-de-modelos-de-negocio-guil) le